

Objectifs

- Connaître les différentes aides en vigueur et leurs modalités d'application en fonction des travaux.
- Pouvoir conseiller au mieux le client en amont du chantier et faire de ces aides un argument commercial.
- Préparer et rédiger des documents commerciaux conformes aux dispositifs.

Public Visé

Artisans, Chefs entreprises, Employés, Collaborateurs, Maîtres d'oeuvre

Pré Requis

Français lu, écrit, parlé

Objectifs pédagogiques

Connaître les différentes aides en vigueur et leurs modalités d'application en fonction des travaux.
Pouvoir conseiller au mieux le client en amont du chantier et faire de ces aides un argument commercial.
Préparer et rédiger des documents commerciaux conformes aux dispositifs.

Méthodes et moyens pédagogiques

- Support de cours
- Réflexion de groupe
- Cas concrets

Parcours pédagogique

Présentation des différents dispositifs d'aide à la rénovation

- La TVA : normale, intermédiaire, réduite
- MAPRIMERENOV
- MaPrimeAdapt
- Les CEE : Certificats d'Economie d'Energie
- Financements reste à charge : ECO PTZ

Les modalités à respecter

- Qualifications et documents obligatoires des entreprises
- Critères d'éligibilité, travaux et équipements concernés, critères de performance
- Plafond de ressources, publics concernés (SCI, copro, particuliers)
- Rédaction des devis et factures en rénovation énergétique
- Possibilité de cumul des aides
- Cas pratique
- Echange avec les participants sur des cas concrets

Qualification Intervenant(e)(s)

Formateur expérimenté

Méthodes et modalités d'évaluation

Mise en application, exercices

Durée

7.00 Heures
1 Jour

Effectif

De 6 à 12 Personnes

Tarifs

Inter (Par Stagiaire) : **Nous consulter**
Intra (Par Jour) : **Nous consulter**